|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |
| --- |
| **pablotejedor@mptejedor.com** |

 | 19:22 (hace 1 hora) |  | https://ci6.googleusercontent.com/proxy/I0X05dDxpDvv2rZpMXlrbmy24gZg77zu4Ql_7IKBPSrx-X15wEW4wTvVyc1P_o0T288Up2W6ABQRpBfIURT0ddk8oH5yQCA=s0-d-e1-ft#https://mail.google.com/mail/u/0/images/cleardot.gifhttps://ci6.googleusercontent.com/proxy/I0X05dDxpDvv2rZpMXlrbmy24gZg77zu4Ql_7IKBPSrx-X15wEW4wTvVyc1P_o0T288Up2W6ABQRpBfIURT0ddk8oH5yQCA=s0-d-e1-ft#https://mail.google.com/mail/u/0/images/cleardot.gif |
|

|  |
| --- |
| para míhttps://ci6.googleusercontent.com/proxy/I0X05dDxpDvv2rZpMXlrbmy24gZg77zu4Ql_7IKBPSrx-X15wEW4wTvVyc1P_o0T288Up2W6ABQRpBfIURT0ddk8oH5yQCA=s0-d-e1-ft#https://mail.google.com/mail/u/0/images/cleardot.gif |

 |

Buenas tardes Lorenzo

Sentimos profundamente que hayas podido sentirte mal tratado.
El viernes Antonio te expresaba que se sentía engañado, traicionado y
decepcionado por como estaba transcurriendo toda la operación a demás de
culparse a sí mismo por haberse excedido en la confianza que había
depositado en ti y explicarte porque ésta estaba siendo traicionada
después de que hayas olvidado el acuerdo inicial de 50€ por pieza al que
llegasteis verbalmente ambos antes de FEINDEF y antes de haberte
presentado a nuestro cliente.

Como te comentábamos ayer en el email y que ya te explicamos el 16 de
junio al salir de la reunión con nuestro cliente y posteriormente en
varias de las reuniones en nuestras instalaciones, necesitábamos una
ampliación de 30€ por pieza sobre el precio inicial de 50€ (50+30=80).

En la reunión que tuvimos contigo y con Miguel ya aceptasteis mostrar,
debidamente enmascarado, el documento de compra a la empresa china y que
se ha reiterado en esta última reunión al afirmar tener poco diferencial
por tener que pagar los aranceles, el transporte y la verificación y
otros gastos (sin definir).

La reunión del lunes la hemos solicitado exclusivamente por tu persona y
nuestra relación personal Lorenzo. Por intentar arreglar el acuerdo
contigo. A día de hoy sin poder garantizar a mi cliente la calidad de
las piezas, el fabricante o sus instalaciones y al ser un requisito
indispensable, como te dijimos ayer la operación en curso o cualquier
otra está anulada.

Como también dijimos ayer y si tienes intención de recuperar el pedido
acude mañana lunes a nuestras instalaciones donde nos reuniremos
cordialmente para intentar llegar a un acuerdo e independientemente de
como finalice dicho acuerdo procuraremos que no vuelvas a sentirte
maltratado. De no responder o acudir daremos la operación directamente
por cancelada y procederemos a enviar la documentación necesaria.